



Hochkomplex,
aber informativ
und einfach
zu verstehen.

Genau wie unsere
Analysen, Berichte und
Beratungsergebnisse.



Apothekenführung ist hochkomplex – aber **apothekecontrol** macht Ihre Führungsaufgabe als Apotheker(in) transparenter und damit leichter zu verstehen und umzusetzen. Rechtzeitiges Erkennen von Risiken, frühzeitig kommunizierte Entwicklungen und Marktveränderungen garantieren leichtere und unkomplizierte Entscheidungen. Mit unserer Beratung aus einer Hand können Sie sich auf das Wesentliche konzentrieren:

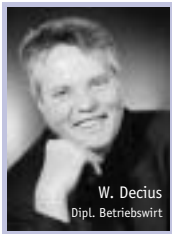
■ ■ ■ *Die Arbeit an Ihrem Erfolg!*

apothekecontrol ist die Beratungslinie der **Strategy & Concept**

Managementconsulting GmbH: Spis 35-37 · CH-6060 Sarnen bei Luzern · Tel.: 0041 (0) 41-6 62 20 66 · Fax: 0041 (0) 41-6 62 20 68
Geschäftsführer: Dipl.-Betriebswirt Wolfgang Decius · Handelsregisternummer: CH-150.4.000.387-9

Kontaktbüro Deutschland: Immermannstr. 13 · D-40210 Düsseldorf · Tel.: 0049 (0) 211-935 03 50 · Fax: 0049 (0) 211-935 03 59
Mehr Infos über uns: info@apotheke-konzept.de · www.apothekecontrol.de





Sehr geehrte Frau Apothekerin, sehr geehrter Herr Apotheker,

Mein Name ist Wolfgang Decius, ich habe Betriebswirtschaft mit dem Schwerpunkt Gross- und Aussenhandel studiert, war mehrjährig Controler und Revisor und bin seit über 25 Jahren ausschliesslich im Apothekenbereich beratend und als Fachautor tätig. Meine Beratung ist auf Kontrolle (unter anderem Basel II, betriebliche Versicherungen, Grosshandel und Personal) als Beratungslinie **apothekencontrol** ausgerichtet und umfasst den gesamten Bereich der Betriebswirtschaft und das Personalmanagement. Sie findet individuell in Ihrer Apotheke statt.

Auch der Staat unterstützt sie bis rund 2,5 Mio. Euro Umsatz mit bewilligungspflichtigen Fördermitteln in erheblicher Höhe.

+ + + FAX ANTWORT : 0211-935 03 59 + + +

BETRIEBSWIRTSCHAFT

Bitte informieren Sie mich über folgende Themen!



Informationsblatt

Erfahren, was jetzt möglich ist!

Über 25 Jahre Großhandelserfahrung bringen oft mehr als Sie erreichen. Wer jetzt noch alleine verhandelt, ist selber schuld. Honorar nur bei Erfolg!



Beratungsbericht

Prüfen, ob mehr drin ist!

Kontrolle der Zahlen und Bilanzpolitik mit und ohne Basel II, Standortanalyse, Apothekenkauf- und Verkauf, Seniorenbetreuungskonzept Kreditbeschaffung /Überprüfung. **Nutzen Sie über 25 Jahre Erfahrung!**

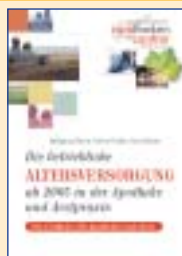


Broschüre

Schluss mit dem Papierkrieg!

Eine Police statt 12, bei wesentlich besserer Deckung und fast gleichem Aufwand wie bisher, tägliche Kündigungsfrist, nie wieder unterversichert!

Nutzen Sie über 25 Jahre Erfahrung!



Broschüre

Mogelpackung Rürup!

Erfahren Sie von uns, warum Sie keine Rürup-Rente abschließen dürfen und wie Sie seit 2005 noch Führungsmitarbeiter richtig motivieren.

Nutzen Sie über 25 Jahre Erfahrung!



Fachbuch

Wie ratet Sie Ihr Kreditgeber?

Dieses Buch gibt Ihnen im Checklistenverfahren die Antwort. So erfahren Sie, wie Sie Ihre Zinsbelastung verringern können, wo Sie stehen und was die Bank erwartet.

Autor: Dipl.-Betriebswirt Wolfgang Decius (Verlag Strategy & Concept GmbH, ISBN 3-00-011247-2) 45 Euro



Testblatt

Wie fühlen sich Ihre Mitarbeiter?

Haben sie Angst um ihren Arbeitsplatz? Fühlen sie sich überfordert? Sollten Sie mehr delegieren? Fühlen sich Ihre Mitarbeiter von Ihnen anerkannt? Ist Mobbing bei Ihnen ein Thema?



Testblatt

Wie gut können Ihre Mitarbeiter und Sie verkaufen?

Testen Sie die Patientenansprache, die Verkaufsqualifikation, die Gesprächsführung, die Verkaufstechnik, das Reklamationsverhalten, die Preisargumentation und die Informationsabgabe!



Broschüre

Keinen Stress bis zum Umfallen?!

In einer Großstudie wurde festgestellt, dass von über 6.000 untersuchten Managern jeder Dritte nicht mit dem Stress in seinem Leben zurechtkommt und ein weiteres Drittel dabei mehr oder minder deutliche Schwierigkeiten hat. Trotzdem sagt fast jeder, er hätte keinen Stress.



Informationsblatt

Erreichen Sie mit gleichem Aufwand das Doppelte!

Haben Sie manchmal das Gefühl, dass nichts Neues mehr geschieht? Oder fehlt Ihnen die Kraft, Ideen in die Tat umzusetzen? Haben Sie manchmal den Eindruck, den Umständen in- und außerhalb Ihrer Apotheke machtlos ausgeliefert zu sein? Werden Sie wieder aktiv mit unserem derzeitigen Highlight-Training.



Fachbuch

Ihre Mitarbeiter und Sie werden viel schneller vertraut mit neuen Kunden.

Es macht sich bezahlt, die Kaufgewohnheiten und Kaufimpulse seiner Kunden sofort erkennen zu können. Ein Verkaufsseminar zum Buch ist möglich.

Autor: Dipl.-Betriebswirt Wolfgang Decius (Verlag Strategy & Concept GmbH, ISBN 3-00-008963-2) 65 Euro

Apothekenstempel:

Mehr Informationen über unsere Angebote, Presseartikel und Tests unter www.apothekencontrol.de